

Kerami Özcelik, Joey's Pizza, Hamburg

DFV: Was haben Sie beruflich vor Joey's gemacht?

Ich habe nach meiner Ausbildung zum Versicherungskaufmann in verschiedenen Branchen als kaufmännischer Angestellter gearbeitet, bis ich gemerkt habe, dass ich selbstständig arbeiten möchte.

DFV: Warum haben Sie sich gerade für Joey's entschieden?

Joey's ist für mich Genuss pur in Sachen Pizza. Ich kannte das Unternehmen aus der Vergangenheit, denn mein Bruder hatte eine zeitlang bei einem Joey's Betrieb in Hamburg als Fahrer gearbeitet. Joey's steht für mich für Innovation, Dynamik und Erfolg, und ich wollte mit den Besten der Branche zusammenarbeiten.

DFV: Hatten Sie irgendwelche Sorgen oder Ängste?

Natürlich war es für mich ein gewaltiger Schritt, der jedoch lange überlegt war. Ich habe innerhalb der Familie intensive Gespräche geführt und wurde in diesen immer wieder aufgemuntert, diesen Schritt zu wagen. Mit Joey's als Partner an meiner Seite waren die Ängste und Sorgen relativ schnell verfliegen.

DFV: Sind Sie mit Joey's und sich zufrieden?

Ich bin mit sehr hohen Erwartungen und Ansprüchen an die Selbständigkeit herangegangen. Mir war es wichtig, das Maximale für meine Betriebe zu leisten, um meinen Ansprüchen gerecht zu werden. Trotz der normalen Anlaufschwierigkeiten sind meine Erwartungen voll erfüllt worden, und die Entwicklung der Betriebe hat sogar die Erwartungen übertroffen. Gestartet bin ich 2004 mit dem ersten Betrieb, in 2006 folgte dann die Übernahme eines zweiten Betriebes, bis schließlich in 2007 und wenige Monate später Anfang 2008 die Betriebe drei und vier dazu kamen. Ich kann wirklich sagen, dass ich im Soll meiner persönlichen Zielsetzung bin.

DFV: Kommen Sie von Joey's wieder los?

Je länger ich dabei bin, desto mehr bin ich überzeugt, dass Joey's für mich der richtige Schritt gewesen ist. Ich kann mir keine schönere berufliche Karriere vorstellen.

DFV: Können Sie nachts gut schlafen?

Es ist schon ein gewaltiger Unterschied, Angestellter zu sein oder als Selbständiger zu arbeiten. Ich kann nicht einfach abschalten, sondern denke immer schon an den nächsten Tag und stehe jederzeit für meine

Mitarbeiter zur Verfügung. Als Single bin ich 200 % für meine Betriebe da, und es macht mir eine große Freude, mit meinen Mitarbeitern zu arbeiten. Wir sind wie eine große Familie und haben viel Spaß miteinander.

DFV: Haben Sie sich mit Joey's verändert?

Sicherlich habe ich mich auch persönlich weiterentwickelt. Verantwortung zu tragen und wichtige Entscheidungen zu treffen, haben mich geprägt. Ich trage nicht nur die Verantwortung für mich selber, sondern auch die für meine Mitarbeiter und ihre Familien. Diese hohe Bürde ist nicht sehr leicht, aber ich trage sie gerne.

DFV: Sie sind 2008 zum "Franchise-Partner des Jahres" von Joey's ausgezeichnet worden. Worauf kommt es bei der Franchise-Partnerschaft mit Joey's an?

Es ist unabdingbar, die Joey's Qualitätsstandards einzuhalten. Schließlich liegt mein großer Vorteil als Franchise-Partner darin, mit einer starken Marke den lokalen Markt erobern zu können. Man sollte zu 100 Prozent hinter dem Produkt und der Marke Joey's stehen. Dabei hat mich von Anfang an die Manpower in der Systemzentrale überzeugt. Dort erhalte ich jede Unterstützung und fundiertes Know-how, das ich als Unternehmer brauche, aber auch Vorteile durch den zentralen Einkauf und die ausgefeilten Werbe- und Marketingstrategien. So kann ich mich voll und ganz auf das Tagesgeschäft konzentrieren - und das mit Erfolg, wie man sieht.



Joey's Franchise-Partner 2008: Kerami Özcelik

Joey's Pizza Service

Gegründet: 1988

Erster Franchise-Partner: 1989

Aktuelle Lizenzländer: Deutschland

Investitionssumme: ab 115.000 EUR

Eintrittsgebühr:

12.500 EUR einmalige Lizenzgebühr

2.500 EUR EDV Lizenzgebühr

Laufende Franchise-Gebühren:

5,5 % vom Netto Umsatz

Werbegebühr: 0,85 % vom Netto Umsatz + individueller Beitrag

Laufzeit des Vertrages: 10 Jahre

Gebühr bei Verlängerung: keine

Erfahrungsaustausch: 4x im Jahr

Mehr Infos:

Joey's Pizza Service Deutschland GmbH

Systemzentrale Deutschland

Sonja Dannenberg

Holzdamms 57

D-20099 Hamburg

Telefon: 040/ 450233-20

Fax: 040/ 450233-33

E-Mail: franchise@joeys.de

Internet: www.joeys.de