

Der Studienkreis, ein Unternehmen der Cornelsen-Gruppe, begleitet seit über 30 Jahren in heute rund 1.000 Standorten die Lernprozesse von Kindern und Jugendlichen. Wir suchen zur Verstärkung seines Teams den/die

„Leiter/in Partner-Akquisition“.

Zu Ihren Aufgaben gehört neben der Optimierung des Akquisitionskonzepts inkl. der Erstellung von Anforderungs- und Qualifikationsprofilen, die Gewinnung neuer Partner/Franchise-Nehmer zum Aufbau bzw. zur Übernahme von Studienkreis-Nachhilfeschulen in Deutschland. Sie beraten und begleiten die potenziellen Partner vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss. Die Tätigkeit ist mit Reisen verbunden.

Das bringen Sie mit:

Abgeschlossene akademische Ausbildung, vorzugsweise im kaufmännischen Bereich oder im Personalmanagement. Erfahrungen in den Bereichen Verkauf/Vertrieb, idealer Weise in Franchise-Systemen und/oder in der „Personalbeschaffung“. Hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit, Kontaktfreudigkeit, prozessorientiertes Denken und Handeln und gutes Urteilsvermögen.

Die Stelle ist schnellstmöglich zu besetzen.

Ansprechpartner:

Franz Dahlmanns

0234/9760-405

fdahlmanns@studienkreis.de