

FRANCHISEPARTNERBERATER

Mit über 15 Jahren Erfahrung gehören wir zu den etablierten und erfolgreichen Partnersystemen in ganz Deutschland. Als bedeutender Franchiseanbieter mit annähernd 200 Betrieben bedienen wir in unserem Markt führend unsere wachsenden Kundengruppen.

Unser Konzept ist krisenfest, zukunftsorientiert und unsere Leistungen werden stetig weiter ausgebaut. Unsere Markenbekanntheit ist in den letzten Jahren bedeutend gestiegen und unsere Partner haben eine hohe Systemtreue. Unsere Franchise Zentrale liegt im Westen von NRW.

Wir wachsen weiter und suchen deshalb eine/n Leiter unserer **Franchisepartner-Beratung im Außendienst mit Perspektive auf Geschäftsleitung** (m/w/d) (in Teil-/Vollzeit)

Sie haben Beratungs- und Managementenerfahrung, idealweise in einem Franchisesystem oder in Konzernen? Sie suchen jetzt nach einer Branche mit Sinn und wollen Ihr Know-How zukunftsorientiert einbringen?

Ihre Herausforderungen:

- Führung, Motivation und Innovation: damit leiten Sie unseren Management Support und bauen unser Franchisesystem strategisch und operativ weiter aus.
- Sie begleiten als Stratege und Macher unsere Franchisepartner bei der Entwicklung bis zum Multi-Unit-Standort mit zentraler und dezentraler Prozessorganisation. Unser gemeinsames Ziel: unsere Marktführerschaft weiter ausbauen.
- Ihre Kernkompetenzen: Vertrieb, Betriebsorganisation, Controlling, Mitarbeiter- und Unternehmensführung. Als Netzwerker bringen Sie Know-How in das System und aus dem System in neue Prozesse.
- Sie beraten, auch persönlich vor Ort, analysieren gemeinsam und legen verantwortlich Maßnahmen fest. Sie führen als Berater, Moderator und Coach Workshops und Think-Tanks durch und damit unterschiedlichste Menschen zu einem gemeinsamen Erfolg.

Ihre Erfahrung:

- Führungs-, Management- und Beratererfahrung im Filial- oder Franchisesystemen im Dienstleistungsbereich.
- Erfolgreiche Führung oder Verantwortung für mehrere Profit-Center bzw. Standorte und schlagkräftige Teams.
- Sie sind betriebswirtschaftlich fit, methodisch, konzeptionell, empathisch und haben eine positive Ausstrahlung.
- Sie denken und handeln unternehmerisch, können begeistern und inspirieren.
- Umsetzungsstärke, Flexibilität, Belastbarkeit und Reisebereitschaft setzen wir voraus.
- Es macht Ihnen Spaß, für eine sinnvolle gesellschaftliche Aufgabe alles zu geben.

Interesse? Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen, zusammengefasst in einer Datei, an:

Jan Schmelzle
Tel: +49 278 9020
Email: schmelzle@franchiseverband.com