

Partner Manager – Franchise (m/w/d)

Über Club Pilates

Club Pilates ist die weltweit größte Boutique-Pilates-Marke und steht für Premium-Trainingserlebnisse, professionelle Trainingskonzepte und ein stark wachsendes Franchisenetzwerk. Für den weiteren Ausbau sowie die erfolgreiche Eröffnung und Betreuung unserer Franchise-Partner in Deutschland suchen wir eine engagierte, strukturierte und unternehmerisch denkende Persönlichkeit.

Deine Aufgaben

Als **Partner Manager - Franchise (m/w/d)** begleitest du unsere Franchise-Partner von der Vertragsunterzeichnung über die Studioeröffnung bis in die operative Partnerschaft. Du bist zentrale Ansprechperson für neue Partner und trägst maßgeblich dazu bei, erfolgreiche Studio-Openings und nachhaltige Partnerschaften sicherzustellen.

Franchise- & Partnermanagement

- Ganzheitliche Betreuung neuer Franchise-Partner mit Fokus auf Opening-Phase und frühe Betriebsjahre
- Sicherstellung der Einhaltung der Club-Pilates-Standards in Zusammenarbeit mit Operations
- Aufbau vertrauensvoller, langfristiger Partnerschaften mit unseren Franchisenehmern

Opening & Expansion

- Begleitung neuer Franchise-Partner von Vertragsabschluss bis zur Studioeröffnung (Onboarding, Zeitpläne, Meilensteine)
- Koordination aller relevanten Prozesse rund um Standortaufbau, Pre-Opening und Launch
- Enge Zusammenarbeit mit Expansion, Marketing, Training und externen Dienstleistern
- Unterstützung bei Standortanalysen und Marktbewertungen

Performance & Steuerung

- Monitoring relevanter KPIs rund um Opening, Sales-Start und Mitgliederentwicklung
- Identifikation von Optimierungspotenzialen in der Startphase neuer Studios
- Vorbereitung von Status-Updates und Entscheidungsgrundlagen für das Management

Prozesse & Qualität

- Weiterentwicklung und Umsetzung standardisierter Opening-Prozesse und Tools
- Sicherstellung eines einheitlichen Marken- und Qualitätsauftritts gemäß internationaler Vorgaben
- Durchführung von Schulungen, Workshops und Opening-Formaten für neue Partner

Kommunikation & Schnittstellenarbeit

- Zentrale Schnittstelle zwischen Franchise-Partnern, internen Teams und internationaler Zentrale
 - Moderation von Abstimmungen, Kick-offs und Opening-Meetings
 - Lösungsorientierte Begleitung bei operativen Herausforderungen in der Eröffnungsphase
-

Dein Profil

- Erfahrung im Franchisemanagement
 - Idealerweise Erfahrung im Fitness-, Sport-, Wellness- oder Boutique-Fitness-Segment
 - Betriebswirtschaftliches Verständnis, idealerweise Studium in BWL, Sportmanagement, Fitnessökonomie o.Ä.
 - Erfahrung im Aufbau neuer Standorte, Studio- oder Filialeröffnungen
 - Strukturierte, projektorientierte Arbeitsweise und hohe Umsetzungsstärke
 - Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Freude an der Arbeit mit Unternehmerpersönlichkeiten
 - Hands-on-Mentalität und Lösungsorientierung
 - Bundesweite Reisebereitschaft
 - Leidenschaft für Fitness, Gesundheit und unternehmerisches Wachstum
 - Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (internationales Umfeld)
-

Wir bieten

- Eine verantwortungsvolle Rolle in einem stark wachsenden internationalen Fitness-Franchisesystem
 - Aktive Mitgestaltung des Marktausbaus in Deutschland
 - Ein dynamisches, modernes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
 - Attraktive Vergütung mit leistungsorientierten Bestandteilen
 - Zugang zu internationalen Trainings- und Weiterbildungsprogrammen
 - Hybrides Arbeiten – mit regelmäßigen Terminen bei unseren Franchisepartnern zur aktiven Unterstützung und Weiterentwicklung, ergänzt durch Homeoffice und die Arbeit in unserem Büro im Herzen Frankfurts
 - Wahlweise Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung oder Bahncard 100
 - Kostenlose Trainingsmöglichkeit in unseren eigenen Studios
-

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Bitte sende deine Unterlagen (CV und frühestmöglicher Starttermin) an:
franchise@clubpilates.com.de