

Aufgrund des ständigen Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung im Franchise Recruitment Team unserer Systemzentrale in Ellwangen einen:

Expansionsmanager im Franchising (m/w/d)

Worum geht es bei uns?

Wir sind ein erfolgreiches Franchise-System und bauen derzeit unser Servicenetz in Deutschland und Österreich aus. Zur Gewinnung neuer Franchise-Partner suchen wir einen leidenschaftlichen Marketer dessen Herz für den Vertrieb schlägt.

Wenn Sie also Ihr Wissen im Marketing mit Ihrer Liebe zum Verkauf kombinieren, Sie sich als empathischen Dienstleister für unsere Gründer mit einem klaren Ziel: dem qualifizierten Vertragsabschluss sehen, Sie sich für das Thema Existenzgründung und Unternehmertum interessieren, Franchising verstehen und wenn modernes Marketing und die Möglichkeiten der sozialen Medien zur Leadgenerierung für Sie keine weit entfernte Galaxie sind - Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen!

Womit beschäftigen Sie sich täglich?

- ➔ Sie akquirieren und begleiten Gründungsinteressierte durch einen qualifizierten Kennenlern- und Auswahlprozess. Zudem sind Sie Ansprechpartner bei einem wichtigen Lebensabschnitt – dem Sprung in die Selbständigkeit.

Hierzu diagnostizieren Sie zu lösende Lernfelder, prüfen relevante Anforderungen und erarbeiten mit dem Gründungsinteressierten die nötigen Schritte in Richtung Standort-eröffnung

- Mit ihrer Hilfe gewinnen wir neue Franchise-Partner und bauen unser Servicenetz an Standorten in Deutschland und Österreich weiter aus.
- Sie sind Ansprechpartner für alle Fragen der Interessenten zu unseren Geschäftskonzepten - vom Erstkontakt bis zur Vertragsunterzeichnung.
- Sie entwickeln Marketingkampagnen zur Leadgenerierung und setzen diese gemeinsam mit externen Dienstleistern um.
- Als Kommunikator präsentieren Sie unser Geschäftskonzept in telefonischen Gesprächen und betreuen Gründungsinteressierte über die Dauer des Kennenlernens bei ihrer Entscheidung.
- Sie beschäftigen sich mit der Weiterentwicklung unserer Prozesse und wirken aktiv an internen und externen Veranstaltung mit.
- Sie erstellen Reports und monitoren ständig die wichtigsten KPIs im Marketing und der Leadgenerierung, um gegebenenfalls sofort zu handeln.
- Durch Ihre Projekte und Umsetzungsstrategien tragen Sie direkt zum wirtschaftlichen Erfolg und zur Erreichung unserer Expansionsziele bei.



Wen wir suchen ...

- ➔ Initiative Kommunikatoren mit Feingefühl, Empathie und Talent zum Networking, die sich mit Passion aktiv um die Fragen und Nöte unserer Interessenten kümmern und Ihnen helfen den Weg zum Unternehmer zu gehen.

*Durch Ihre proaktive Persönlichkeit und Ihr Knowhow überzeugen Sie Ihren Gesprächspartner.
Vor allem führen Sie den zukünftigen Franchise-Partner behutsam in sein „neues Unternehmer-Leben“ ein.*

- Sie bringen sehr gute Kenntnisse aus dem Bereich Marketing und Vertrieb mit.
- Es fällt Ihnen leicht Trends im Marketing 2.0 und der Leadgenerierung zu identifizieren und sofort umzusetzen.
- Sie modellieren Marketingmaßnahmen und Vertriebsaktivitäten zur Gewinnung neuer Interessenten kreativ und zielorientiert.
- Sie beherrschen die hohe Kunst der Konversation und lenken zielführend durch smarte Gesprächstechniken spannende und anregende Gespräche mit hohem Informationsgehalt.
- Als Teampartner arbeiten Sie strukturiert, lösungsorientiert und selbstständig und bringen gute Kenntnisse in der Bewertung bzw. Optimierung von Prozessen mit.
- Kontaktfreudigkeit, ein offenes Auftreten und eine hohe Kommunikationsfähigkeit gehören zu Ihren persönlichen Stärken.
- Beziehungen stehen für Sie im Vordergrund. Sie sind emphatisch, kommunizieren wertschätzend und ohne Umschweife.
- Sie sind geübt im Umgang mit MS Office und bringen eine gute Auffassungsgabe zum Erlernen neuer Softwarelösungen mit.
- Gute Englischkenntnisse runden ihr Profil idealerweise ab.

Was wir zu bieten haben ...

- ➔ Eine spannende, herausfordernde und vielfältige Aufgabe im Headquarter Deutschland des weltweit größten Franchise-Gebers im Bereich haushaltsnahe Dienstleistungen.

Eingebettet in eine einzigartige Unternehmenskultur bieten wir Ihnen als zukünftiger Arbeitgeber ein breites Repertoire an Entfaltungsmöglichkeiten. Sie skizzieren eigene Projekte, handeln unternehmerisch, bringen sich aktiv ein, um Lernerfahrungen für Folgeprojekte zu identifizieren und arbeiten an den hierauf abgestimmten Erfolgsfaktoren der Umsetzung mit.

- Eine attraktive, leistungsbezogene Vergütung und Bonusregelung.
- Persönliche Weiterentwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten.
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und eine entspannte, internationale Arbeitsatmosphäre.
- Ein modernes Büro mit guter Anbindung und vielen netten Kollegen.
- All-Inklusive Verpflegung: Wasser, Kaffee und Softdrinks zur freien Verfügung.
- Regelmäßige Firmenevents sowie Team Lunches mit viel gutem Essen.
- Eine Unternehmenskultur, in der es Spaß macht, Kraft und Initiative einzubringen.
- Eine flexible Mobile Office Regelung, die es Ihnen erlaubt, Ihren Arbeitsort an mind. zwei Tagen die Woche selbst zu wählen.
- Ein spannendes Benefits-Programm mit coolen Gadgets sowie ein Prämiensystem für jeden Mitarbeiter.

Interessiert?

Dann werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins mit dem Betreff „Expansionsmanager im Franchising“ per E-Mail an:

hr@rainbow-international.de oder bewerben Sie sich online: