

# Sven Zander

+49 151 52800096 | [mail@svenzander.com](mailto:mail@svenzander.com) | Wuppertal



<https://www.linkedin.com/in/svenzander/>



## Steckbrief Sven Zander

Sehr geehrte Damen und Herren,

nach mehr als 17 Jahren bei Subway möchte ich in einem neuen Unternehmen noch einmal neu durchstarten. Als staatlich geprüfter Betriebswirt und Fachmann für Systemgastronomie verfüge ich über 17 Jahre Erfahrung in den Bereichen Systemgastronomie und Franchise. Ich war bei Subway für die Region DACH und Luxemburg für die operative Exzellenz, die Qualität und den Auftritt von 750 Restaurants verantwortlich. Hier bin ich aufgrund betrieblicher Umstrukturierungen Ende März 2021 ausgeschieden. Bei Subway führte ich Netzwerke aus 50 Business Developer und 350 Franchisenehmern fachlich für den Bereich Operations.

Ein effizientes, agiles und abteilungsübergreifendes Projektmanagement, eine kennzahlenorientierte Prozessoptimierung und die Sicherstellung und Optimierung von Qualitätsstandards waren Schwerpunkte meiner täglichen Arbeit.

Ich sehe meine größte Stärke darin, dass ich qualifiziert und erfahren bin Strategien zur Erreichung von Erfolgen zu entwickeln und umzusetzen. Diese Strategien übersetze ich in Maßnahmen, die das Team und ich ausführen.

Einige meiner Erfolge waren:

- Konstante Steigerung der durchschnittlichen Restaurantumsätze um 50 %, der Gästeanzahl um 40 % sowie der Profitabilität um 150 % (2011 vs. 2019).
- Wachstum der Total System Sales um 20% von 2016 bis 2019.
- Aufbau eines europäischen Operations Teams.

Durch die fachliche Führung der oben genannten Netzwerke für den Bereich Operations und der direkten Führung von Teams habe ich mich als mitreißende und durchsetzungsstarke Führungskraft aber auch als Teamplayer bewiesen. Meine menschen- und ergebnisorientierte Führungserfahrungen, meine exzellente Umsetzungsstärke und meine Fähigkeiten in der Führung und Zusammenarbeit von cross-functional und internationalen Teams werden mir auch in Zukunft in einer neuen Führungsposition sehr zugutekommen.

Aufgrund meiner ausgeprägten Hands-On-Mentalität, unternehmerischen Denken, meiner Erfahrungen im Aufbau und Umsetzung neuer Geschäftsbereiche, in der Optimierung von Prozessen und großen Problemlösungskompetenz war ich erfolgreich bei allen meinen früheren Arbeitgebern. Meine Analytik in der Betrachtung der aktuellen Performance und einer daraus resultierende Strategieentwicklung ergänzen mein Profil. Diese Fähigkeiten und Erfahrungen kann ich ergebnis- und zielorientiert einbringen.

Ich bin der festen Überzeugung, dass nachhaltiger Unternehmenserfolg nur durch Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit erzielt werden kann. Hierfür bringe ich meinen Enthusiasmus in der Kundenzufriedenheit, meine soziale Kompetenz und mein Führungs- und Relationship-Management mit.

Ich suche nach neuen Möglichkeiten für meine berufliche Weiterentwicklung. Idealerweise bewege ich mich weiter in „kundennahen“ Branchen, die eine Präsenz in der Fläche haben.

Ich sehe mich in Zukunft weiter in Führungspositionen bei denen ich auch meine Umsetzungsstärke einsetzen kann, bin mobil und an hohe Reisetätigkeit gewöhnt.

Wenn Sie mich kennenlernen möchte, freue ich mich auf den persönlichen Austausch.

Mit freundlichen Grüßen

Sven Zander